

## Explicación de los programas de afiliados

Cada vez más characters están descubriendo el poder del advertising de afiliación para complementar o incluso reemplazar sus ingresos existentes. Pero hay incluso más personas a las que les gustaría tener una porción de este apasionante mundo pero no están seguras exactamente de qué es un programa de afiliados o en qué consiste.

Cuando se habla de un programa de afiliados, es útil compararlo con una empresa de networking tradicional donde se contrata una red de vendedores y distribuidores para vender sus productos en todos los rincones del mundo.

Como ejemplo, en lugar de que una empresa venda directamente a sus clientes, vende productos a través de una serie de distribuidores y vendedores. A su vez, los miembros de esta red de distribución y ventas disfrutan de un muy buen vivir promocionando los productos fabricados por otros.

En esencia, los programas de afiliados que se encuentran en Web son esfuerzos de distribución y venta llevados al mundo online. El sitio web afiliado reemplaza al distribuidor y la red de ventas, y el vendedor del producto le paga al individuo cuando se realiza una venta. Por supuesto, existen programas de afiliados en los que se deben enviar productos físicos, pero también hay muchos otros programas de afiliados en los que solo se debe descargar software application o productos informativos.

Es fácil entender por qué este acuerdo es tan prominente, tanto desde el punto de panorama del comerciante como del propietario del sitio internet. El comerciante se beneficia de un aumento de las ventas y, al mismo tiempo, no tiene que pagar por publicidad adicional y puede ampliar su red wrong necesidad de publicidad adicional y, a veces, costosa. Por otro lado, es posible que el afiliado no tenga un producto propio con el cual ganar dinero y vender el producto de otra persona por una parte del precio de venta le brinda la oportunidad de iniciar su propio negocio.

Por supuesto, se requiere esfuerzo por parte del afiliado para promocionar su sitio internet y el producto que intenta vender. Hay muchas formas de promocionar un programa de afiliados. Un ejemplo sería si el afiliado ya tiene un sitio web y un enlace

agregado directamente al sitio del comerciante. No cuesta nada configurarlo y es muy fácil de hacer disadvantage un poco de cortar y pegar.

Todos los buenos programas de afiliados tendrán un back office con herramientas para usar y siempre es aconsejable proteger sus [Nestor Vazquez SEO](#) enlaces de afiliados y por lo tanto sus comisiones, disfrazando sus enlaces para que no sean cortados ni utilizados por nadie más.

Las comisiones pagadas por los comerciantes varían. Puedes esperar hasta un 70% o incluso más con algunos programas de afiliados, pero serán principalmente descargas de software application. Si vas a Clickbank encontrarás miles de programas de este tipo para promocionar. Con este tipo de comisiones, es fácil ver por qué la promoción de programas de tipo software application es una excelente manera de ganar dinero en línea. En el otro extremo de la escala, algunos programas de afiliados pagan una miseria, tan solo un 1,5% en algunos casos, y usted tendrá que preguntarse si valdrá la pena el esfuerzo.

Los programas de afiliados child muy populares en Net. Si no tienes tu propio producto para vender y quieres tener la oportunidad de ganar algo de dinero en Internet, entonces el advertising de afiliación es el camino a seguir. Dale un poco de tiempo, esfuerzo y paciencia y serás recompensado. Entonces, si aún no estás familiarizado con el concepto de advertising de afiliación, ¿por qué no le echas un vistazo?